附件1

**岗位职责说明与任职要求**

|  |  |
| --- | --- |
| **岗位名称** | **亚信安全公司副总经理（分管销售部、综合部）** |
| **职位概述** | 协助总经理制定和实施公司总体战略，建立健全良好的沟通渠道，完成公司下达的年度经营目标；负责公司销售业务的管理和落地，组建高效的市场（销售和售前）团队，对公司的年度销售目标负责；同时负责制定和执行IT网络安全解决方案的市场营销策略，协助售前团队为客户提供专业的技术咨询和解决方案。 |
| **主**  **要**  **职**  **责** | 1.协助总经理制定总体市场发展战略以及市场发展目标；  2.拓展并执行公司的市场营销战略，推动公司产品在行业中的知名度和市场份额，及时提供市场反馈；  3.制定与实施各产品线价格体系及营销战略、营销策略、客户覆盖策略，并组织相关人员培训；  4.协助售前团队深入了解客户需求反馈，为客户提供专业的技术咨询和IT网络安全解决方案；  5.监测外部市场趋势和竞争情况，结合公司的产品/解决方案，制定相关的市场推广活动；  6.领导市场（销售和售前）团队，完成销售目标分解，并辅导团队制定实施计划和检视计划落地，以确保公司销售目标的达成；  7.完成领导交办的其他工作。 |
| **任**  **职**  **资**  **格** | 1.年龄45岁及以下（特别优秀者可适当放宽），计算机、信息安全、通信专业等本科及以上学历；  2.10年以上IT信息领域市场工作经验，有市场团队管理经验者优先；对IT网络安全市场趋势敏感，有卓越的市场洞察力和商业分析能力，有To B市场开拓经验案例者优先；  3.具备良好的逻辑思维和语言表达能力、较强的市场开拓能力、团队协作能力；熟练掌握销售技巧、谈判技巧、商务知识（招投标、合同、法律等）和商务礼仪，接受过战略管理、组织变革管理、市场营销、合同法、谈判技巧等方面的培训经验者优先；  4.品行端正，工作作风踏实，有很强事业心，中共党员优先。 |